

## «INNOVATION TOOLKIT FOR GROWING OWNER-MANAGED-FAMILY COMPANIES» (100% Επιχορήγηση από την ΑνΑΔ)

**Ημερομηνία Διεξαγωγής:** 04 & 05/12/2019  
**Χώρος Διεξαγωγής:** Λευκωσία, Ξενοδοχείο HILTON NICOSIA (πρώην HILTON PARK)

### **ΑΝΑΓΚΗ ΚΑΤΑΡΤΙΣΗΣ:**

Για τη συνεχή ανάπτυξη των παραγωγικά μικρότερων οικογενειακών επιχειρήσεων, είναι σημαντικό οι ιδιοκτήτες/διευθυντές να υιοθετήσουν τα απαραίτητα εφόδια καινοτομίας, έτσι ώστε οι επιχειρήσεις τους να παραμείνουν ανταγωνιστικές και να συνεχίσουν να αναπτύσσονται και να ευημερούν από γενιά σε γενιά.

Αυτό το σεμινάριο κατάρτισης στοχεύει στη χρησιμοποίηση εργαλείων καινοτομίας (innovation toolkit) ως μέρος της χαρτογράφησης της αναπτυξιακής πορείας των οικογενειακών επιχειρήσεων, ερμηνεύοντας τους εσωτερικούς και εξωτερικούς παράγοντες, τα εμπόδια και τις ευκαιρίες ανάπτυξης, στο πλαίσιο στρατηγικών επιχειρηματικών πρακτικών διαχείρισης.

Αυτό το στρατηγικό πλαίσιο καινοτομίας θα καθοδηγήσει επιχειρηματικά τους ιδιοκτήτες/διευθυντές οικογενειακών εταιρειών να δημιουργήσουν νέες ευκαιρίες ανάπτυξης ως μέρος του στρατηγικού ολοκληρωμένου οριζοντια ανάπτυξης των επιχειρήσεών τους, το τιμόνι των οποίων θα κατέχει μελλοντικά η νέα γενιά ταλαντούχων στελεχών.

Σε μια έντονα ανταγωνιστική περίοδο, όπου η μελλοντική βιωσιμότητα και ανάπτυξη αρκετών οικογενειακών επιχειρήσεων κρίνεται επισφαλής, ο βασικός σκοπός του προγράμματος είναι ακριβώς να βοηθήσει τις επιχειρήσεις στην υιοθέτηση κατάλληλων εργαλείων καινοτομίας και διαγνωστικών στρατηγικής διαχείρισης που να καλύπτουν όλα τα αναπτυξιακά περιγράμματα των επιχειρήσεων και συγκεκριμένα του άξονα ανάπτυξης, του άξονα μάρκετινγκ, του άξονα διακυβέρνησης, καθώς και του άξονα διαδοχής-συνέχισης.

### **ΣΤΟΧΟΙ:**

Το πρόγραμμα έχει ως στόχο οι συμμετέχοντες να μάθουν πρακτικά:

- πώς να επιμετρούν το βαθμό καινοτομίας της επιχείρησής τους με τη χρήση συγκεκριμένου μοντέλου (4 Prism Model)
- πώς να διαχειρίζονται τη διαδικασία στρατηγικού σχεδιασμού στο πλαίσιο μόνιμης καινοτομίας
- πώς να χρησιμοποιούν τα κατάλληλα διαγνωστικά εργαλεία ώστε να αντιμετωπίζουν με επιτυχία τις προκλήσεις σε ολόκληρο το φάσμα ανάπτυξης της επιχείρησής τους
- πώς να αξιολογούν τον στρατηγικό χάρτη εσωτερικής και εξωτερικής ανάπτυξης της επιχείρησής τους, τη διαφοροποίηση της αγοράς / προϊόντων στο πλαίσιο μιας ολοκληρωμένης ανεξάρτητης ανάπτυξης ή μέσω συγχωνεύσεων / εξαγορών ή κοινοπραξιών σε τοπικό ή διεθνές επίπεδο
- πώς να καλλιεργήσουν την ικανότητα καινοτομίας μέσα στην επιχείρησή τους, με την εμπλοκή όλων των διοικητικών στελεχών (οικογενειακών και μη)
- πώς να επανασχεδιάσουν το επιχειρηματικό τους μοντέλο με στόχο την εξωστρέφεια της επιχείρησής τους
- πώς να αναπτύξουν ένα σχέδιο διαδοχής-συνέχισης με στόχο την εξασφάλιση βιώσιμων στρατηγικών καινοτομίας

### **Η ΔΟΜΗ ΤΟΥ ΠΡΟΓΡΑΜΜΑΤΟΣ**

Το πρόγραμμα είναι πρακτικής φύσης και περιλαμβάνει τόσο ιδρυματική (14 ώρες) όσο και ενδοεπιχειρησιακή (4 ώρες) κατάρτιση.



## ΤΟ ΠΡΟΓΡΑΜΜΑ ΑΠΕΥΘΥΝΕΤΑΙ ΣΕ:

Ιδιοκτήτες, γενικούς διευθυντές, διευθυντές στρατηγικού προγραμματισμού και ανάπτυξης, και γενικότερα σε διευθυντικά στελέχη οικογενειακών επιχειρήσεων.

## ΔΙΔΑΣΚΑΛΙΑ

Το εν λόγω πρόγραμμα θα διδάξει ο Κύπριος εμπειρογνώμονας **Δρ. Πανίκκος Πουτζιουρής**. Το πρόγραμμα θα διεξαχθεί στην Αγγλική γλώσσα όμως παρεμβάσεις και συζητήσεις μπορεί να γίνονται και στην Ελληνική

## ΔΙΚΑΙΩΜΑ ΣΥΜΜΕΤΟΧΗΣ (€1530 + €290,70 Φ.Π.Α)

Το πρόγραμμα έχει εγκριθεί από την Αρχή Ανάπτυξης Ανθρώπινου Δυναμικού ως πρόγραμμα ζωτικής σημασίας. **Το πρόγραμμα επιχορηγείται εξ' ολοκλήρου από την ΑνΑΔ** και ως εκ τούτου **δεν υπάρχει οποιαδήποτε οικονομική επιβάρυνση** για τις επιχειρήσεις / οργανισμούς εξαιρουμένου του Φ.Π.Α. Να σημειωθεί ότι και το Φ.Π.Α. επιστρέφεται στις εταιρείες και δεν αποτελεί κόστος για τις επιχειρήσεις.

Πρόκειται πραγματικά για μια **ανεπανάληπτη** και **οικονομικά συμφέρουσα** ευκαιρία που προσφέρεται για αναβάθμιση των Κυπριακών Επιχειρήσεων, αφού το πραγματικό κόστος συμμετοχής αν δεν υπήρχε η επιχορήγηση της Αρχής θα ήταν τουλάχιστο €1530. Προτρέπονται όλοι όπως την εκμεταλλευθούν στο έπακρο.

## ΠΙΣΤΟΠΟΙΗΤΙΚΟ ΠΑΡΑΚΟΛΟΥΘΗΣΗΣ

Μετά την ολοκλήρωση του προγράμματος, θα δοθεί Πιστοποιητικό Παρακολούθησης σε όλους τους συμμετέχοντες.

## ΔΗΛΩΣΕΙΣ ΣΥΜΜΕΤΟΧΗΣ

Οι Δηλώσεις Συμμετοχής να αποστέλλονται στο ΚΕΒΕ, e-mail: [gvenizelou@ccci.org.cy](mailto:gvenizelou@ccci.org.cy) φαξ. 22668630 **το αργότερο μέχρι την Παρασκευή 29 Νοεμβρίου 2019.**

Η πρακτική φύση και ο τύπος του προγράμματος είναι φανερό ότι θέτουν περιορισμούς στον αριθμό των συμμετοχών γι' αυτό οι αιτήσεις θα γίνονται δεκτές με σειρά προτεραιότητας.

**Για περισσότερες πληροφορίες παρακαλείσθε όπως επικοινωνείτε με τον κ. Χρίστο Ταντελέ στο ΚΕΒΕ, τηλ. 22889840.**

Με εκτίμηση,  
Χρίστος Ταντελής  
Ανώτερος Λειτουργός ΚΕΒΕ

### Τρόποι Πληρωμής

- Με Επιταγή στο όνομα του ΚΕΒΕ**
- Κατάθεση στους πιο κάτω λογαριασμούς**

<b>ΤΡΑΠΕΖΑ ΚΥΠΡΟΥ</b>	<b>ΕΛΛΗΝΙΚΗ ΤΡΑΠΕΖΑ</b>
<b>ΑΡΙΘΜΟΣ ΛΟΓΑΡΙΑΣΜΟΥ 0194-12-006537</b>	<b>ΑΡΙΘΜΟΣ ΛΟΓΑΡΙΑΣΜΟΥ 121-01-013924-01</b>
<b>IBAN NO.: CY 16 0020 0194 000 000 12 0065 3700</b>	<b>IBAN NO.: CY25005001210001210101392401</b>
<b>BIC: BCYPCY2N</b>	<b>BIC: HEBACY2N</b>
- Μέσω της Υπηρεσίας JCC SMART πατώντας στον ακόλουθο σύνδεσμο:**  
<https://www.jccsmart.com/e-bill/32522039>

## ΑΝΑΛΥΤΙΚΟ ΠΡΟΓΡΑΜΜΑ

INNOVATION TOOLKIT FOR GROWING OWNER-MANAGED-FAMILY COMPANIES				
Wednesday 04/12/2019				
Ώρες Εφαρμογής *		Διάρκεια *	Ανάλυση περιεχομένου (σημειώνεται το θεωρητικό και πρακτικό μέρος)	Εκπαιδευτής
Από	Μέχρι	(ώρες)		
08:30	09:00	0,50	Structure of the Programme Introductions	Πανίκκος Πουτζιουρής
09:00	10:30	1,50	<b>Innovation and Growth Mapping</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>Tetra growth -innovation strategies</li> <li>Activity: Diagnostics via MyStrategicPlan</li> <li>Profiling growth and innovation capability</li> <li>Activity : Innovation diagnostic metrics</li> </ul>	Πανίκκος Πουτζιουρής
10:30	10:45	0,25	<b>Διάλειμμα</b>	
10:45	12:45	2,00	<b>Growth horizons</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>5 Stages of growth</li> <li>Strategic Clock –Bowman</li> <li>Activity: Audit your growth track</li> <li>Case Study: Cypressa-Katsouris Bros</li> </ul>	Πανίκκος Πουτζιουρής
12:45	13:45	1:00	<b>Γεύμα</b>	
13:45	15:30	1,75	<b>The Strategic Growth Planning in Action</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>Strategic planning and innovation toolkit</li> <li>Internal and External Growth</li> <li>Innovation and niche based growth</li> <li>Video case study : Sausage Wars</li> </ul>	Πανίκκος Πουτζιουρής
15:30	15:45	0,25	<b>Διάλειμμα</b>	
15:45	17:00	1,25	<b>The Innovation Permanent Culture</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>How to build permanent innovation</li> <li>Innovation Radar approach</li> <li>Activity : The 60:30:10 principles</li> <li>Case studies : Goring Hotel</li> </ul>	Πανίκκος Πουτζιουρής
<b>Σύνολο Καθαρής Διάρκειας</b>		<b>7</b>		

**INNOVATION TOOLKIT FOR GROWING OWNER-MANAGED-FAMILY COMPANIES**

**Thursday 05/12/2019**

Ωρες Εφαρμογής *		Διάρκεια *	Ανάλυση περιεχομένου (σημειώνεται το θεωρητικό και πρακτικό μέρος)	Εκπαιδευτής
Από	Μέχρι	(ώρες)		
08:30	10:30	2,00	<b>Innovation Business-Canvas strategy</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>Value creation schemes</li> <li>Canvas for Business Model Innovation</li> <li>The 9 P: power, promotion, protocol, people, practise, process, policy, pay, partner</li> <li>The Case of Eggsperts</li> </ul>	Πανίκκος Πουτζιουρής
10:30	10:45	0,25	<b>Διάλειμμα</b>	
10:45	12:45	2,00	<b>Ready , Willing and Able to Grow</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>Creativity Essentials for IDEATION</li> <li>Customer focused strategies</li> <li>The case studies of Status Shoes</li> <li>The case of Oleastro niche strategies</li> </ul>	Πανίκκος Πουτζιουρής
12:45	13:45	1:00	<b>Γεύμα</b>	
13:45	15:30	1,75	<b>The human , financial , tech capital connection</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>Mastering Growth Capital</li> <li>Marrying Human + Financial Capital</li> <li>Ownership Regime for Growth</li> <li>Heuristics for connected growth</li> <li>Video Case study: SpecSavers</li> </ul>	Πανίκκος Πουτζιουρής
15:30	15:45	0,25	<b>Διάλειμμα</b>	
15:45	17:00	1,25	<b>Continuity and Succession Planning</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>Governance for Innovation–TMT + Board</li> <li>The Innovation Council</li> <li>Succession continuity toolkit</li> <li>Action: The 4 page strategic innovation plan</li> <li>Case : Smiling Potatoes – Orchards</li> </ul>	Πανίκκος Πουτζιουρής

**Σύνολο Καθαρής  
Διάρκειας**

**7**

## ΔΗΛΩΣΗ ΣΥΜΜΕΤΟΧΗΣ

Επιθυμούμε να σας πληροφορήσουμε ότι ενδιαφερόμαστε να συμμετάσχουμε στο Σεμινάριο που διοργανώνει το ΚΕΒΕ με θέμα:

« **INNOVATION TOOLKIT FOR GROWING OWNER-MANAGED-FAMILY COMPANIES** »

Στοιχεία Επιχείρησης / Οργανισμού	
Όνομα Επιχείρησης:	
Αρ. Μητρώου Εργοδότη Κοινωνικών Ασφαλίσεων:	
Τηλ.	Φαξ.
Διεύθυνση:	
Τ.Θ.	Τ.Κ.
Email:	
Αρ. Συμμετεχόντων:	

Λευκωσία, 04 & 05/12/2019 (Ξενοδοχείο **HILTON NICOSIA**)

Στοιχεία Συμμετεχόντων
------------------------

### Ονόματα Συμμετεχόντων:

### Θέση στην Εταιρεία:

- |         |       |
|---------|-------|
| 1. .... | ..... |
| 2. .... | ..... |
| 3. .... | ..... |

«Εγώ ο/η \_\_\_\_\_, δηλώνω ότι είμαι άνω των 18 ετών. Εξουσιοδοτώ το ΚΕΒΕ να χρησιμοποιούν όλα τα πιο πάνω προσωπικά δεδομένα με σκοπό την συμμετοχή στο πιο πάνω σεμινάριο.

Εξουσιοδοτώ το ΚΕΒΕ να μου αποστέλλουν παρόμοιας φύσης με την πιο πάνω εκδήλωση ενημερωτικό υλικό σε μελλοντικό χρόνο.

Ενημερώνομαι ότι δύναται να αναρτηθούν σε ιστοσελίδες ή/και στα μέσα κοινωνικής δικτύωσης φωτογραφίες ή/και βίντεο από τη συγκεκριμένη εκδήλωση στις οποίες εμφανίζομαι, για σκοπούς προβολής της εκδήλωσης. Εάν δεν προβείτε στη σχετική εξουσιοδότηση προς το ΚΕΒΕ για τη διατήρηση των δεδομένων σας για μελλοντική επικοινωνία, αυτά θα καταστραφούν με το πέρας της εκδήλωσης. Πέραν του δικαιώματος απόσυρσης της συγκατάθεσής σας, διαθέτετε επίσης τα δικαιώματα πρόσβασης, διόρθωσης, διαγραφής, φορητότητας, περιορισμού ή αντίταξης στην επεξεργασία των δεδομένων σας, τα οποία μπορείτε να εξασκήσετε μέσω γραπτής αίτησης στο ΚΕΒΕ. Διαθέτετε επίσης το δικαίωμα καταγγελίας στο Γραφείο Επιτρόπου Προσωπικών Δεδομένων».

Ημερομηνία .....

Υπογραφή .....